

JORNADA DE CRÍA 2007

COMUNICACIÓN: ANÁLISIS 2006 Y PROPUESTAS 2007

0- Agradecimientos

1- Presentación

1.1– Objetivo de la propuesta:

Esta charla se enmarca dentro de las Jornadas sobre Cría que desarrolla la Asociación, siendo sus objetivos:

a.- Seguimiento de los datos **macro** de la cría en el año 2006, comprobando si los objetivos que se marcaron se han cumplidos y de no ser así, analizando los motivos.

b.- Valorar, desde la Asociación, los aspectos mas destacados acontecidos en el año y que nos afectan directamente.

1.2 – Propuesta Jornada 2006:

(Tomada de la jornada 2006)

5.- CONCLUSIONES.

A la pregunta del comienzo ¿cuáles han sido las causas de la crisis actual de la cría?

LA FALTA HISTORICA DE UN MODELO DE DESARROLLO.

- La definición del Sector del Turf, es imprescindible para la estabilidad de las carreras de caballos
- La cría elemento fundamental y autónomo dentro del Turf.
- Una cría competitiva requiere la reversión de parte de las plusvalías que genera en ella, a través de primas.
- Una cría competitiva es la garantía de la estabilidad del sector.
- Objetivo prioritario equilibrar la proporción entre productos nacionales e importados
- Recuperación para la industria de cría nacional de las inversiones realizadas en el extranjero por propietarios españoles
- La medida y la adecuación del modelo a la realidad nacional son fundamentales para un desarrollo sostenido. La historia nos recuerda que los planteamientos faltos de rigor conllevan crisis profundas.
- En principio solo necesitamos el 10% de lo repartido en premios para primas a caballos nacidos y criados en España, cantidad insignificante dentro de los parámetros en los que nos encontramos.

1.3 – Grado de cumplimiento de la propuesta:

El año pasado planteábamos como objetivo prioritario establecer **un modelo de desarrollo** para el sector de la cría del Pura sangre inglés, en el cual quedaba constancia la importancia de las ayudas que el sector requería, en una primera fase.

Analizábamos también la importancia de que el modelo debía estar referenciado a otros de nuestro entorno, poniendo como ejemplo el modelo francés.

Igualmente considerábamos otra serie de medidas imprescindibles para el desarrollo del sector:

- Obtención de primas
- Reservar carreras para nacionales
- Potenciar las subastas, etc.

La apertura del Hipódromo de la Zarzuela en el otoño del 2005 creó grandes expectativas, que entendíamos se iban a extender también a la cría.

Nuestra primera sorpresa la constituyó la subasta realizada por esta asociación en Septiembre del 2006, con resultados negativos para los criadores nacionales.

El mercado del P.S.I. en España, no es un mercado elástico, digamos que prácticamente no existe.

2- Análisis de la cría en España durante el año 2006

2.1 – Caballos que han corrido en España durante el año 2006

- Total1.224
- Nacionales262 (21,4% del total)
- Importados962 (79,6% del total)

2.2 – Carreras para Caballos Nacionales.30 (6,2% del total)

2.3 – Dinero repartido en el 2006

- Total 3.801.190 €
- Ganado por Nacionales279.320 (7,3 % del total)

2.4 – Ganancias medias por caballo

- Total 4.300 €
- Nacional 3.200
- Importado 4.700

Del análisis de estos datos se obtienen dos conclusiones

- La disminución porcentual del número de Caballos Nacionales en entrenamiento con respecto a los importados.
- Que la ganancia media del producto Nacional respecto al importado ha sufrido una variación positiva, aunque pequeña.

CONCLUSIONES

La falta de interés por el producto nacional mostrada por los compradores en las subastas, así como la falta de respuesta por parte de las administraciones para conseguir un modelo de desarrollo de la cría del pura sangre ingles, hay que encuadrarla en la propia concepción del sector, y no solo en los aspectos relacionados con la cría.

El Título de esta charla iba a ser Hoy peor que Ayer, Mañana ...

3- Hoy peor que ayer, mañana....

3.1 – Para obtener una radiografía del sector hemos utilizado El Método mas sencillo consistente en ver la proporción entre la cantidad invertida con respecto a el resultado obtenido con ella.

Este baremo se ha confeccionado para el sector carreras y para la cría exclusivamente, de tal manera que obtendremos así la proporción entre ambos con datos actuales.

3.2 – El Sector en cifras año 2007:

3.2.1 – Valoración de los Productos corredores

- Número total de caballos en pista: 1.450
- Valor total: $1.450 \times 12.000 \text{ €} = 17.400.000 \text{ €}$
- Inversión Anual (pensiones, mantenimiento, transportes, inscripciones...) $1.450 \times 1200 \text{ €/caballo} \times 12 \text{ meses} = 20.880.000 \text{ €}$
- Premios a repartir en el 2007: **5.000.000 €**

Conclusiones: Suponiendo que la vida útil de carreras del PSI es de 2,5 años; dividiendo el valor total de la cabaña de 17.400.000 € dividido por 2,5 años, obtenemos un valor anualizado de esta de **6.960.000 €**.

Suponiendo los costos de mantenimiento anteriormente citados en 20.880.000 €/año, la inversión anual total seria de **28.000.000 €/año**, si lo comparamos con los **5.000.000 €** en premios, obtenemos una proporción prácticamente de **1 a 6**.

Las cifras anteriores hablan por si solas, el sector soporta un déficit excesivo y en pura lógica de ruina total.

Cualquier inversión, aun aquellas de ocio como la que nos ocupa, con resultados como estos, no puede ser soportada por ninguna economía.

3.2.2 – La cría

a.-Valoración de los efectivos:

Suponiendo que la cabaña actual es de 320 yeguas de cría, 180 foals, 208 yearlings y 34 sementales.

Dando un valor, respectivamente a cada uno de estos elementos, de 12.000 €, 6.000 €, 9.000 € y 60.000€, en la actualidad, el valor total de la cabaña sería de **8.832.000 €.**

b.-Valoración de la inversión anual – mantenimiento-

Las pensiones anuales de la cabaña indicada, para unos costos de 400 € por yegua de cría, 100 € por foal, 400 € por yearlings y 600 € por cada semental, alcanzaría los **2.791.200 €.**

c.- Cubriciones

El costo de las cubriciones a un precio estimado de 1.000 € y 250 cubriciones a PV estaría en 250.000 €.

Con estas cifras, y suponiendo 10 años de vida útil de una yegua, el costo de la cabaña anualizado alcanzaría las siguientes cifras:

- Yeguas:384.000 €
- Foals:1.080.000 €
- Yearlings:1.872.000 €
- Costo total anual de las pensiones:2.791.200 €
- Cubriciones:250.000 €

- **Total anual:6.377.200 €**

Inversión anual en la cría de los yearlings:

Yeguas+pensiones+cubriciones:

3.500.000 €

Esta cifra dividida por 208 potros *producidos* en el año, obtendremos un valor medio global del potro de aprox. **17.000 €.**

CONCLUSIONES:

A.- Las cifras medias de las subastas realizadas el año pasado aportan valores medios por potro vendido de 3.416 € (Lore-Toki) y 8.250 € en la Subasta de Criadores. En esta última la media sobre producto presentado fue de 3.228 €.

Considerando la media de las subastas en torno a 4.000 €

Observamos que la proporción entre el coste de producción de un yearling que llega a subasta y el precio medio de venta en esta es 1 a 4,25 veces

Estas cifras nos dan idea de la ruina que es criar P.S.I. en España, ya que tener unas expectativas de venta de un producto cuatro veces por debajo del precio de adquisición es deprimente.

La proporción entre la inversión en cría y la inversión en carreras-anualmente- es de 1:4, es decir 6.500.000 € sobre 28.000.000 €, respectivamente.

El esfuerzo que realizan los propietarios y criadores está muy por encima de lo que realizan las sociedades organizadoras y otros agentes.

B.-La situación de la cría, es consecuencia directa de:

- De la falta de modelo.
- El retorno de la inversión en las carreras.
- La falta de apoyo de las administraciones a la cría mediante primas a criador y propietario.

Mientras no se articule globalmente el sector y se profesionalice, la cría nacional no será viable.

Independientemente y paralelamente a lo anterior, hay que desarrollar unas ayudas directas a los criadores que minimicen el efecto de crisis en que se encuentran las carreras de caballos en sus aspectos meramente económicos.

El apoyo a todo este sector de una manera reglada y estructurada es imprescindible para su lanzamiento y por lo tanto, de la cría nacional.

La definición y formulación de un plan que recoja un horizonte temporal estructurado es fundamental para ello.

Buscar los parámetros existentes en el extranjero en cuanto a la reversión de la inversión y estructurarlos de una manera pausada pero continua, es un factor determinante en la definición del modelo a desarrollar e implantar.

Las inversiones públicas han de ir encaminadas al desarrollo integral de todo el sector.

De poco nos vale tener unas maravillosas instalaciones si no resolvemos los problemas estructurales, propiciando una verdadera industria que genere riqueza y que no sea subsidiaria de caprichos y avatares del tiempo.

Buscar una ortodoxia en el modelo en contra de la heterodoxia actual es el primer paso a seguir.